



DIKKE WINST =

- WERKEN MET PLEZIER
- BLIJE MEDEWERKERS
 - BLIJE KLANTEN
- ZINVOLLE RESULTATEN
- KLINKENDE CIJFERS

DIKKE WINST, TOP BUSINESS TRAJECT

De kracht van het Top Business Traject.
Drie redenen waarom dit de beste keuze is voor je bedrijf:

1 Inspirerende missie, heldere boodschap

Je formuleert een haarscherpe missie. Ambitieuze, onderscheidend en inspirerend. Die combineer je met een krachtige visie, kernwaarden en beloften aan de klant. Het resultaat? Een duidelijke koers en een ijzersterke communicatiestrategie.

2 Enthousiaste mensen

Het succes van je bedrijf begint bij jou als leider. Op basis van een inspirerende missie zet je een doordachte strategie neer. Samen realiseren we commitment bij je team, zodat het de klantbeloften waarmaakt. Zo creëer je enthousiaste medewerkers én klanten.

3 Fantastische resultaten

Je ervaart de kracht van inspirerend leiderschap en een goed uitgevoerde strategie. Met heel je team op één lijn, dat ook nog eens met veel plezier werkt, bereik je zinvolle resultaten.

En dat is nog lang niet alles. Lees verder en ontdek hoe je met dit traject je onderneming nóg succesvoller maakt. Inspirerend leiderschap levert de beste resultaten op. Voor bedrijf, medewerker en klant.

Voor wie? Voor bedrijven die nóg succesvoller willen zijn. Met aan het roer managers of ondernemers die begrijpen dat succes begint met een ambitieuze missie, heldere doelen en een aansprekende boodschap.

Dé weg naar fantastische resultaten!

Koeleman Sterk & Partners

TOP
BUSINESS
traject



INSPIREREND
LEIDERSCHAP
BEGINT MET
EEN HELDERE
MISSIE

Herken je deze uitdaging?

“Ambities genoeg, maar hoe maak ik ze waar?”

De meeste leiders hebben volop ambities. Maar weten wat je wilt, is heel wat anders dan het ook gedaan krijgen. De dagelijkse praktijk is vaak weerbarstig: allerlei obstakels houden je van écht succes weg. Denk aan een team dat niet lekker loopt, een organisatie die niet wendbaar is of ongemotiveerde medewerkers. Misschien mis je bezieling in je bedrijf, heb je moeite om een gedragsverandering door te voeren of focus je onbedoeld op de verkeerde zaken. Een succesvol bedrijf leiden, vraagt om een krachtige missie en visie. Zijn die helder voor jou en je medewerkers? Weet jij jouw team ermee te inspireren? Of zijn al die mooi opgeschreven woorden in een bureaula beland en kijkt niemand er nog naar? Als je zelf al niet (meer) weet waarvoor je het allemaal doet, kun je ook geen gemotiveerde medewerkers verwachten. Goede mensen binden en vinden is voor veel leiders een enorme uitdaging, die met de toenemende krapte op de arbeidsmarkt alleen maar groter wordt. Hoe zorg jij ervoor dat je als werkgever aantrekkelijker bent en blijft dan je concurrenten? Als je niet in actie komt, dan zet je ambities maar in de ijskast...

De impact als je niets doet

Als je nu niets doet, hoe gaat het dan over drie jaar met je bedrijf? Waar sta je dan over duizend dagen? Heb je dan slapeloze nachten door een gebrek aan goede mensen? Zit je opgescheept met een doelloos en futloos

team? Gaan je concurrenten er met je klanten vandoor? Ben je misschien teleurgesteld in je leiderschap? Hoe dan ook: je hebt kansen gemist!

Waarom je dit Top Business Traject ‘moet’ willen

Voorkom dat je straks spijt hebt dat je nu niet in actie bent gekomen. Neem verantwoordelijkheid voor je bedrijf en leid het met dit Top Business Traject naar een succesvolle toekomst. Nu is het moment.

De vijf succesfactoren voor een bloeiende business:

- **Organisation Aligned**
Missie, visie, doelen en kernwaarden helder
Al je mensen op één lijn
- **Plans Understood**
Commitment van je team
Een duidelijk en inspirerend actieplan
- **People Engaged**
Mensen vinden en binden (*employer branding*)
Die aantrekkelijke werkgever zijn
- **Strategy Activated**
Implementatie en borging in de praktijk
Je medewerkers opgeleid en enthousiast
- **Goals Realised**
Gemotiveerd doelen bereiken
Van betekenis zijn en zinvolle resultaten

WAT LEVERT HET OP?

Met het *Top Business Traject* behaal je persoonlijk en zakelijk succes. Persoonlijk omdat je slaagt als leider, zakelijk omdat het zich uitbetaalt in klinkende cijfers. En voor velen het mooiste van alles: je oogst dankbare medewerkers die met veel plezier hun werk doen én meer dan tevreden klanten.

WAT GAAN WE DOEN?

Het *Top Business Traject* is een gedegen programma waarmee je in korte tijd écht resultaat bereikt.

Positionering

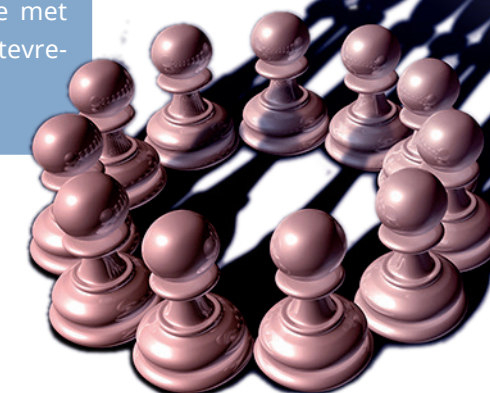
- Om te beginnen keren we je bedrijf binnenstebuiten en gaan terug naar de basis: wie ben je en waar sta je voor? Samen formuleren we een krachtige missie, visie en kernwaarden. We achterhalen de identiteit van de organisatie, zodat je helder krijgt waar je bedrijf écht expert in is. Dit alles resulteert in een duidelijk en inspirerend actieplan.
- Daarna geven we je positionering kracht. We trainen je team, zodat het de klantbeloften ook echt weet waar te maken. Daarnaast creëren we commitment bij je medewerkers. Wat eerst alleen jouw ambities waren, zijn nu de ambities van het hele team. Zo maken jullie samen vol enthousiasme de gestelde doelen waar.

Professionalisering

- We realiseren een sterke *employer branding*. Hoe trek je de beste mensen aan? Hoe behoud je de kanjers die al voor je werken? Hoe presenteer je jezelf als een aantrekkelijke werkgever? Mensen vinden en binden, daar gaat het om. Zij zijn je belangrijkste kapitaal.

Profilering

- Tot slot nemen we je communicatie-uitingen onder de loep. Van website tot sociale media en van bordjes op de parkeerplaats tot brochures bij de receptie. Is alles in lijn met je missie en kernwaarden? Na afloop van het traject heb je je reputatiemanagement voor 100% in orde: je wordt gezien zoals je gezien wilt worden.



KOM IN ACTIE! ECHT DOEN!

Ben jij er klaar voor om je grootse ambities waar te maken? Om naar binnen en buiten te treden met een heldere boodschap en een krachtig verhaal? Om je bedrijf nog succesvoller te maken? Dan is dit het moment voor het *Top Business Traject*.

Onder begeleiding van een inspirerende sparringpartner – meteen ook een waardevolle adviseur – bouw je aan een bloeiend bedrijf.

Na afloop van het traject heb je:

- **een heldere missie, visie en kernwaarden**
je weet waar je voor staat
- **een duidelijke koers**
je weet waar je voor gaat
- **een krachtige communicatie en reputatie**
je bent het bedrijf dat je wilt zijn
- **zinvolle resultaten**
je oogst blijde mensen en klinkende cijfers

Enthousiast geworden? Boek vandaag nog een kennismakingsgesprek als eerste stap naar dit succes. We brengen dan samen in kaart waar de uitdagingen en de kansen liggen voor jouw organisatie.

*Het succes van
je bedrijf
begint bij jou
als leider!*

Koeleman Sterk & Partners
TOP
BUSINESS
traject

**DÉ WEG
NAAR
FANTASTISCHE
RESULTATEN**

WIE ZIJN WIJ?



Sjoerd Janszoon "Vernieuwend, verrassend en een echte eyeopener". Als geen ander weet Sjoerd leiders en teams te inspireren om met meer enthousiasme en betrokkenheid te werken aan een gezamenlijk doel.

Maximaal uitgedaagd worden om te leren? Creatief en doeltreffend een probleem aanpakken? Positief en effectief gedrag op de werkvloer realiseren? Jouw mensen écht meekrijgen voor een nieuwe campagne, missie of werkwijze?

Wie een lezing, training of game heeft meege maakt wil direct aan de slag. Sjoerd maakt leren leuker en daarmee realiseer je top resultaten."

Kom in actie! Echt doen!

Ga voor betere resultaten en blijere mensen. Gun uzelf deze fantastische training. Eerdere deelnemers beoordeelden de training met een dikke 8+!

Kom dus nu in actie! Voor extra betrokken en gemotiveerde medewerkers, die maximaal bijdragen aan het succes van uw organisatie.

Bel vrijblijvend voor meer informatie:
Berry Koeleman T + 31 6 53 13 30 85

Berry Koeleman is ondernemer in hart en nieren. Hij bracht tientallen bedrijven tot grote bloei, wat hem tot inspirerend voorbeeld maakt voor mensen die succesvol willen zijn. Heftige gebeurtenissen later in zijn leven daagden Berry uit tot persoonlijke groei. De kennis en inzichten die hij opdeed, zet hij nu in om anderen zakelijk en persoonlijk te helpen groeien. Zijn motto? Doen waar je plezier in hebt, is de sleutel tot succes.



"De trainingen zijn zeer positief en ondersteunen ons professionaliseringstraject."

Hogeschool Utrecht – Sonja Slotboom

"Fantastisch hoe ik persoonlijk en mijn team zijn gegroeid met Boven de Lijn. Jouw trainingen zijn echt een aanrader."

Ballast Nedam – Niels Doodeman

"Ik vind de trainingen enerverend, inspirerend en motiverend. Iedere keer weer! Ik wordt er leergierig van. Het bevordert de creativiteit van het team. We kijken steeds op een positieve manier naar de situatie."

Albert Heijn – Jos van de Berg

BOVENDELIJN.NL

Deze brochure is een uitgave van Koeleman Adviesgroep BV | Boterdijk 27 | 1424 NC Uithoorn, Nederland | tel. +31 297 525 225
Koeleman Adviesgroep BV is initiatiefnemer en eigenaar van o.a. de volgende handelsmerken: